© Sandro Sierhuis

El 6 de noviembre de 2014 asistí a la Jornada Amsterdam meets Spain en el edificio Sloterdijk Regus, en Amsterdam.

La reunión fue inaugurada por el Sr. Dimitri Vincent Rozemeijer de Países Bajos Meerbusiness, quien dio la bienvenida a todos los participantes y oradores y, en particular, al Embajador de España en Holanda, Fernando Arias y a Patricia Valenzuela, asesora económica de la Embajada Holandesa en Madrid. En su introducción apunta el hecho sorprendente de que en este momento empresas extranjeras se hacen cargo de pequeñas empresas familiares Holandesas, hecho del que las empresas españolas podrían beneficiarse. El Embajador de España, Fernando Arias, habla de la cooperación entre Holanda y España, indicando que Holanda es uno de los principales socios comerciales de España (séptimo lugar). La economía española, continúa, debido a la creciente exportación, crecerá en 2014 un 1,1% y probablemente un 1,7% en 2015. La exportación siempre ha demostrado ser la fuerza de una economía en recuperación. Pide a los empresarios que promuevan una imagen positiva sobre España, tras años de recesión.

El asesor económico de la Embajada española, Sr. Enrique Fanjul, apoya esta historia positiva. Las exportaciones de España a Holanda son actualmente el 13,3% frente a una importación de los Países
Bajos del 11,2% del total. Por ejemplo este año, los ferrocarriles holandeses firmaron un contrato
con la constructora española de trenes CAF para construir 120 trenes. (para reemplazar los trenes Fyra). Muchas empresas Holandesas se encuentran en España y cada vez más empresas españolas abren sucursal en los Países Bajos, como ejemplo Inditex, NH, Santander, Abengoa y ?Roommate?. Como ejemplo se presenta una compañía holandesa que se ha establecido en España y una empresa española que se ha establecido en Holanda.

Marco Brinkman, confundador de Airborn, habla sobre la creación de la empresa, la experiencia con el gobierno español y con los empleados. La compañía se especializa en construcciones reforzadas con fibra de vidrio para la aviación y los molinos de viento. La empresa se ha establecido en Girona y exporta piezas para las alas traseras del avión a Toulouse. Han elegido este lugar por las siguientes razones:
* Está cerca de la Universidad de Girona.
* El gobierno español (Catalán) funciona bien y está entusiasmado.
* Los empleados están bien entrenados, trabaja intensamente y están involucrados en la empresa.
* La conexión con Francia es muy buena a través de carreteras, aeropuerto y líneas de ferrocarril de alta velocidad.

Como asesoramiento para establecerse en España habla de dos importantes factores a considerar, preparación y establecimiento. En la preparación, se necesitará encontrar una buena región, convenientes empleados, clientes y suministradores de fondos de dinero. Para la localización, hay que buscar una característica útil, edificios nuevos o existentes, apoyando a las empresas como las ICT y estableciendo un sistema de control de calidad para supervisar el proceso de trabajo.

Ignacio García, español, comenzó una compañía en los Países Bajos, Tailwind Crowd B.V. Es especialista en ?crowd funding? para empresas. Ha elegido este lugar porque los Países Bajos son líder en Europa en esta forma de financiación.

Finalmente habla, Sr. Pieter Baeten, de Activa International, una firma de consultoría para el negocio internacional. Señala las similitudes y diferencias entre españoles y holandeses, generalizando y con tono de humor, como por ejemplo:

los españoles	los holandeses
son indirectos y se toman su tiempo	son más directos y tienen prisa
una jerarquía dentro de la empresa	un organización horizontal

son caóticos pero pueden improvisar	son ordenados y trabajan en tiempo previsto
se toman su tiempo para almorzar	comen durante el trabajo y reuniones
van arreglados en el trabajo	llevan ropa casual durante el trabajo

Él ve, aparte de estas bromas, sobre todo posibilidad de cooperación entre españoles y holandeses:
* el turismo, la hostelería y actividades para el tiempo libre
* la moda
* el ICT
* las frutas, verduras y flores
* la logística
* el sector bancario
* los servicios públicos

El Sr. Dimitri Vincent Rozemeijer termina la reunión, agradeciendo su presencia a los oradores y pidiendo a los asistentes que bajen al restaurante de la compañía para continuar la conversación. Allí nos esperan unas bebidas y unas tapas ofrecidas por el Icex, Vinos de España y Hollandaluz.

Salud!

Sandro Sierhuis, arquitecto. Corresponsal COAC en Amsterdam, Holanda.

[1]

Tornar [2]

Copyright@ Col·legi d'Arquitectes de Catalunya :
http://www.coac.arquitectes.cat/es/content/amsterdam-meets-spain

Links:
[1] http://www.coac.arquitectes.cat/es/printpdf/printpdf/4585
[2] http://www.coac.arquitectes.cat/es/javascript%3Ahistory.back%281%29